

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W) B2B

VOLL- ODER TEILZEIT

STANDORT KÖLN



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

> Ihre Aufgaben

- Sie kontaktieren proaktiv Bestandskunden die einen VODAFONE Festnetz Rahmenvertrag besitzen und identifizieren den richtigen Ansprechpartner
- Sie erläutern die gesetzliche Notwendigkeit der Umstellung der Netzstruktur von ISDN auf IP Technologie
- Sie initiieren und begleiten den gesamten Prozess der Vertragsumstellung
- Durch Ihr kommunikatives Geschick ermitteln Sie gleichzeitig Cross- und Upselling Potenziale

> Ihr Profil

- Sie besitzen eine abgeschlossene Berufsausbildung
- Sie sind ein Kommunikationstalent und haben Spaß an der telefonischen Kommunikation mit Kunden
- Erste Erfahrungen in der Kundenbetreuung, Beratung oder im Verkauf sind von Vorteil
- Eine hohe Serviceorientierung, ein gutes Händchen für Kunden sowie der notwendige Biss qualifizieren Sie für unsere Position

> Was Sie bei uns erwartet

- Flexible Arbeitszeiten, die sich nach Ihren Bedürfnissen richten (Gleitzeit)
- Entwicklungsperspektiven, z.B. in das Account Management
- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebsschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-together“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie ein Zuschuss zu Parkhausstellplätzen

> Sie haben noch Fragen?

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Verena Klein
E-Mail: verena.klein@suxceed.de
Telefon: +49 2203 8957-820



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de

SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR
LASSEN
NICHTS
UNVERKAUFT.
TÄGLICH!**